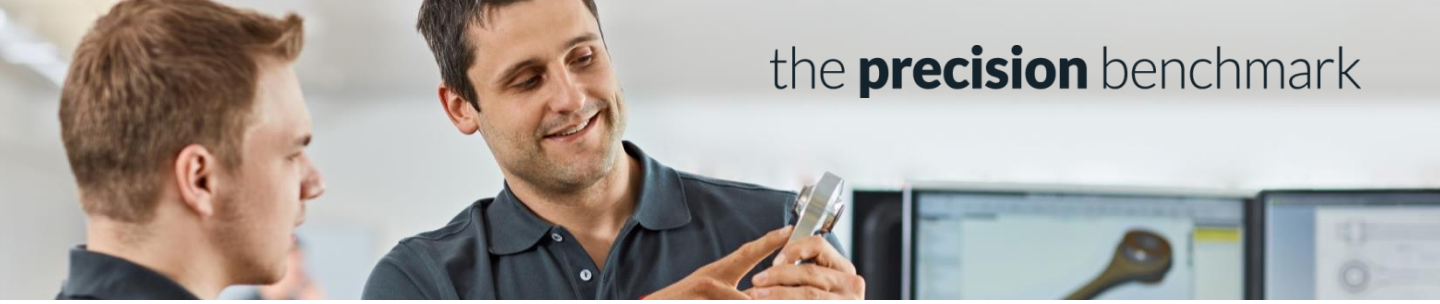


Starten Sie mit einem der TOP 100 innovativsten Unternehmen von Deutschland in die Zukunft. Seit über 65 Jahren steht Carl Hirschmann für Technik, die durch höchste Präzision begeistert.

Unser Team aus über 200 Profis unterschiedlicher Disziplinen sucht einen motivierten und kompetenten Teamplayer (m/w/d) für die Aufgabe

Technischer Vertriebsprofi / Key Account Manager m/w/d

IHRE AUFGABEN Carl Hirschmann ist der weltweit führende Hersteller von hochpräzisen Rundteiltischen und Rotier- und Indexierspindeln zum Einsatz auf Erodiermaschinen und anderen Werkzeugmaschinen. Unsere Spezialität sind individuelle Kundenlösungen. Als Key Account Manager sind Sie Teil unseres Vertriebsteams Rundteiltische und Spannsysteme mit 12 Mitarbeitenden. Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Kunden (Maschinenhersteller/OEM), bearbeiten Kundenanfragen und betreuen die technische Realisierung in Zusammenarbeit mit Entwicklung und Fertigung. Sie entwickeln neue Kundenprojekte weltweit durch intensive Kundenbetreuung und -beratung und bauen das Geschäft mit Neu- und Bestandskunden aus. Sie planen eigenständig Vertriebsaktivitäten und setzen diese in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter um.

IHR PROFIL Sie sind technisch und betriebswirtschaftlich versiert und haben eine entsprechende Ausbildung (z. B. als Wirtschaftsingenieur oder Techniker mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen). Sie tragen das „Vertriebsgen“ in sich und besitzen entsprechende Sales-Erfahrung von technisch anspruchsvollen, erklärungsbedürftigen Produkten. Sie verfügen über sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und sind kundenorientiert. Sie besitzen Überzeugungskraft und Eigeninitiative. Sie arbeiten auch gerne international und Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher.

UNSER ANGEBOT Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem modernen, expandierenden und verlässlichen Unternehmen. Ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hoher Verantwortung. Ein motiviertes Team und eine angenehme Arbeitsatmosphäre. Flexible Arbeitszeitmodelle und eine attraktive Vergütungspaket mit überdurchschnittlichen Leistungen, inklusive Dienstwagen, betrieblicher Altersvorsorge, Erfolgsbeteiligung, Gesundheitskursen, Kantine und Jobrad.

Infos über Carl Hirschmann als Arbeitgeber und über unsere aktuell offenen Stellen, finden Sie im Internet: www.carlhirschmann.de/karriere.

Ihre aussagekräftige Bewerbung richten Sie, gerne per E-Mail an:

Carl Hirschmann GmbH
Kirchentannenstraße 9
78737 Fluorn-Winzeln

Ihr Ansprechpartner:
Andreas Jesek
+49 7402 183-0
bewerbung@**carlhirschmann.de**

CARL HIRSCHMANN