



the **precision** benchmark

Starten Sie mit einem der TOP 100 innovativsten Unternehmen von Deutschland in die Zukunft. Seit über 60 Jahren steht Carl Hirschmann für Technik, die durch höchste Präzision begeistert.

Unser Team aus etwa 200 Profis unterschiedlicher Disziplinen sucht eine motivierte und kompetente Persönlichkeit (m/w/d) des Fachgebietes

Vertriebsleitung / Key Account Manager

IHRE AUFGABEN Die Spannsysteme von Carl Hirschmann sind bewährte Produkte und finden Einsatz auf Drahterodiermaschinen und anderen Werkzeugmaschinen weltweit. Als Key Account Manager und Vertriebsleiter für Spannsysteme führen Sie ein Team aus acht Mitarbeitern (m/w/d) im Innen- und Außendienst und setzen Maßnahmen zur Absatzsteigerung um. Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Key Accounts (Maschinenhersteller/OEM), bearbeiten Kundenanfragen und betreuen die technische Realisierung in Zusammenarbeit mit der Entwicklung und Fertigung. Sie akquirieren neue Kundenprojekte weltweit und entwickeln das Geschäft mit Bestandskunden. Sie erschließen neuer Märkte und Kundensegmente und betreuen unsere weltweite Salesorganisation. Sie planen eigenständig Vertriebsaktivitäten und arbeiten eng zusammen mit unserem Rundteiltisch-Vertrieb.

IHR PROFIL Sie tragen das „Vertriebsgen“ in sich und verfügen über Führungsqualitäten. Ihre technische Ausbildung (Studium oder vergleichbare Qualifikation) gepaart mit Ihrer jahrelangen Sales-Erfahrung von technisch anspruchsvollen Produkten machen Sie zu einem absoluten Vertriebsprofi. Sie verfügen über sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und leben Kundenorientierung, Sie besitzen Überzeugungskraft und ein hohes Maß an Eigeninitiative. Sie arbeiten selbstständig und agieren konsequent,

nachhaltig und unternehmerisch. Sie arbeiten gerne international und besitzen gute Englischkenntnisse.

UNSER ANGEBOT Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem modernen, expandierenden und verlässlichen Unternehmen. Ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hoher Verantwortung. Ein motiviertes Team und eine angenehme Arbeitsatmosphäre. Flexible Arbeitszeitmodelle und eine attraktives Vergütungspaket mit überdurchschnittlichen Leistungen inklusive Dienstwagen, betrieblicher Altersvorsorge, Erfolgsbeteiligung, Gesundheitskursen, Kantine und Jobrad.

Infos über Carl Hirschmann als Arbeitgeber und über unsere aktuell offenen Stellen, finden Sie im Internet: www.carlhirschmann.de/karriere.

Ihre aussagekräftige Bewerbung richten Sie, gerne per E-Mail an:

Carl Hirschmann GmbH
Kirchentannenstraße 9
78737 Fluorn-Winzeln

Ihr Ansprechpartner:
Andreas Jesek
+49 7402 183-0
bewerbung@carlhirschmann.de



**CARL
HIRSCH
MANN** 